BM ADVISORS
ATTORNEY IN COMMERCE
SINCE 2015

Общий прайс на отдельные услуги

Блок	Услуга	Компетенция/эксперт	Формат	Тариф	Бюджет	Длительность	Опции	Что получает
Presale (экспресс)	Первичная вводная консультация по работе с современными каналами сбыта	Руководитель проекта/блока	online offline (Москва) offline (не Москва)	руб/час руб/час руб/час	6 500,00 ₽ 10 000,00 ₽ обсуждается	1+ 2+ обсуждается	Тематики обсуждения	общую консультацию и предложения по направлениям развития, решения проблемы
	Консультация по запуску производства/импорта товаров FMCG, побор клиентов/партнеров		online offline (Москва) offline (не Москва)	руб/час руб/час руб/час	6 500,00 ₽ 10 000,00 обсуждается	1+ 2+ обсуждается	Описание	
	Аудит производственной площадки для работы с сетевыми клиентами	Описание	offline (Москва) offline (не Москва)	руб/час руб/час	10 000,00 ₽ обсуждается	4+ обсуждается		
	Аудит портфеля продукции для работы с каналами сбыта	Описание	offline (Москва) offline (не Москва)	руб/час руб/час	7 500,00 ₽ обсуждается	3+ обсуждается		
	Аудит сетевого контракта на предмет оптимизации/развития	Описание	online offline (Москва) offline (не Москва)	руб/час руб/час руб/час	7 500,00 ₽ 10 000,00 ₽ обсуждается	3+ 4+ обсуждается		
	BrainStorm по развитию продаж	Описание	offline (Москва) offline (не Москва)	руб/час руб/час	10 000,00 ₽ обсуждается	5+ обсуждается		
PRESALE	Предквалификация, предварительная оценка потенциала и КС клиента	Руководитель проекта/блока	offline/online*	фикс	50 000,00 ₽	4-6 часов		драфт продуктовой и клиентской стратегии с тезисами, задачи для решения и модернизации
	разбор целевых кейсов клиентов при работе с каналами сбыта или продуктами	Руководитель проекта/блока	offline/online*	фикс	75 000,00 ₽	1 р.д.		разбор и дорожную карту заявленной проблемы с вариантами решения
	разработка полноценной стратегии под ключ	Команда	offline/online*	фикс	от 1 200 000 ₽**	4-6 недель	возможны варианты по кнаалам сбыта, продуктовым линейкам, формирование продукта и матрицы, бренда и т.п.	
	разработка одного блока: продуктовый портфель, ценовая политика, клиентская политика, трейд-маркетинг	обсуждается	offline/online*	фикс	от 350 000 ₽			
	треннинг по работе с каналами сбыта из 2 частей: катМан + работа менеджера по продажам	2 Тренера	offline/online*	фикс	250 000,00 ₽	2 дня		полное прохождение и навыки по КМ и продажам
	онлайн формат (цена за 1 аккаунт)	2 Тренера	offline/online*	фикс	25 000,00 ₽	36 часов	при групповом - 150 000 unlim до 10 чел	пошаговый разбор всего процесса продаж продукции с примерами
	аудит изменений и доработок БизнесПроцессов	Специалист по БП	offline/online*	фикс	50 000,00 ₽	1 день		оценка отклонений и недопработок с указанием на корректирующие действия
PRESALE (supply chain)	консультация/интенсив логистика сетевой розницы	Руководитель блока Supply chain	offline/online*	фикс	150 000,00 ₽	1 день		треннинг и пошаговое решение кейсов
	разбор отдельного логистического кейса	Руководитель блока Supply chain	offline/online*	фикс	120 000,00 ₽	1-2 дня		1 собеседование по проблематике и 1 встреча по вариантам решения
	Анализ, аудит и дорожная карта цепочки supply chain	Руководитель блока Supply chain	offline/online*	фикс	600 000,00 ₽	2 недели	персонально для клиента	полная карта действующих процессов + система необходимых корректировок и дорожная карта изменений
	в т.ч. Система работы с клиентами, претензии и ДЗ		offline/online*	фикс	250 000,00 ₽	1 неделя	персонально для клиента	
	складская логистика и прослеживаемость		offline/online*	фикс	220 000,00 ₽	1 неделя	персонально для клиента	
	транспортная логи стика		offline/online*	фикс	130 000,00 ₽	1 неделя	персонально для клиента	
PRESALE (quality)	треннинг по системе качества на производстве	руководитель блкоа Качество	offline/online*	фикс	200 000,00 ₽	1 день	до 15 слушателей	полное прохождение и навыки по системе менеджмента качества для сетевого канала сбыта
	решение вопроса/проблемы одного из блоков качества	руководитель блока Качества	offline/online*	фикс	125 000,00 ₽	1-2 дня		1 собеседование по проблематике и 1 встреча по вариантам решения
	Анализ, аудит и дорожная карта цепочки качества	руководитель блока Качества	offline/online*	фикс	150 000,00 ₽	1-2 дня	1 компания персонально	дорожная карта по отклонениям от рхтребовани и система корректирующих мер
	Сопровождение до получения НАССР, прохождения аудита	руководитель блока Качества	offline/online*	фикс	300 000,00 ₽	опционально	1 компания персонально	достижение поставленной цели
SALE	формирование целевых каналов сбыта и клиентов	Руководитель блока "Продажи"	offline/online*	фикс	50 000,00 ₽	2 дня		список поканально целевых приоритетных клиентов
	формирование прогноза ТО и бюджета	Руководитель проекта/блока	offline/online*	фикс	100 000,00 ₽	2 дня		бюджет продаж по клиентам/продуктам
	поиск ЛПР и формирование предварительной договорной кампании + не менее 2 предметных встреч с контрагентами	Команда sale	offline/online*	фикс	350 000,00 ₽	2 месяца	полное сопровождение = аутсорсинг отдела продаж (включая е-ком)	первичный запуск переговорной кампании и выход на общение с клиентами

*согласованные затраты на командировки и проживание оплачиваются отдельно

** бюджет приобретаемой статистики сбыта калькулируется и оплачивается отдельно

Управляющий партнер  **Бородай М.А.**